

U-FACTOR Reverse Factoring

A CHI SI RIVOLGE

Il prodotto si rivolge a imprese/società di grandi dimensioni (Buyer) con un portafoglio fornitori consistente e frazionato che desiderano efficientare e razionalizzare la gestione del proprio ciclo passivo, fidelizzando al contempo la filiera produttiva e consentendo ai propri fornitori un accesso agevolato al credito.

DESCRIZIONE DEL PRODOTTO

Il Buyer stipula con UniCredit Factoring una convenzione di Reverse Factoring con la quale regola, di norma a condizioni concordate e in via esclusiva, il pagamento dei debiti verso i propri fornitori che a loro volta cedono le relative fatture ad UniCredit Factoring.

I fornitori, aderendo alla convenzione, sottoscrivono un contratto di factoring a condizioni privilegiate, beneficiando anche dello standing creditizio del Buyer. Su richiesta del fornitore, UniCredit Factoring può valutare se anticipare al medesimo il corrispettivo dei crediti ceduti e su richiesta del Buyer, può concedere al medesimo la dilazione dei termini di pagamento dei crediti.

VANTAGGI PER IL BUYER

- Uniformità e semplificazione delle procedure amministrative legate alla contabilità fornitori (unico interlocutore per la trasmissione del flusso di informazioni, riconoscimenti e pagamenti)
- Ottimizzazione e programmazione della tesoreria e dei flussi finanziari
- Eventuale dilazione del proprio indebitamento commerciale, disponendo di uno strumento finanziario aggiuntivo al fido bancario
- Possibilità di negoziare e allungare i termini di regolamento sugli acquisti, offrendo ai fornitori, tramite UniCredit Factoring, l'opportunità di accedere al credito a condizioni privilegiate
- In caso di riduzione dei tempi di pagamento per il fornitore grazie all'accredito maturity, possibilità di negoziare sconti commerciali a condizioni vantaggiose

UniCredit Factoring mette a disposizione di Buyer e fornitori una piattaforma web e soluzioni ad hoc per gestire le cessioni del credito e i flussi informativi, quali ad esempio quelli relativi alla gestione di promozionali, note di credito, pagamenti tramite preavvisi. Tutto il processo viene dematerializzato grazie alla firma digitale e alla marcatura temporale dei documenti

COSTI DEL PRODOTTO

Il prodotto prevede le seguenti voci di costo a carico del Buyer:

- commissioni di factoring e interessi relativi alla dilazione eventualmente concessa da Unicredit Factoring su richiesta del Buyer, senza costi a carico del cedente
- spese accessorie

Il prodotto prevede le seguenti voci di costo a carico del fornitore:

- commissione di factoring relativa alla gestione dei crediti ceduti e all'assunzione da parte di UniCredit Factoring del rischio di mancato o ritardato pagamento da parte del Buyer
- interessi che rappresentano il costo finanziario dell'operazione
- spese accessorie

VANTAGGI PER IL FORNITORE

- Possibilità di richiedere l'anticipazione del corrispettivo ceduto a condizioni privilegiate, grazie allo standing creditizio del Buyer
- In caso di operatività maturity, ottimizzazione e programmazione dei flussi finanziari
- In caso di operatività pro-soluto, assunzione da parte di UniCredit Factoring del rischio di insolvenza del Buyer
- In caso di operatività con pagamento a scadenza dei crediti a fronte del riconoscimento incondizionato degli stessi da parte del Buyer, UniCredit Factoring assume il rischio di insolvenza del Buyer

Le soluzioni
per le cose che contano.

 UniCredit
Factoring